

兰州庄园牧场股份有限公司淘汰牛 出售竞争性谈判公告

兰州庄园牧场股份有限公司本着公开、公正、公平和诚实信用的原则，拟对甘肃瑞嘉牧业有限公司和甘肃农垦天牧乳业有限公司淘汰牛进行公开出售，现将有关事项公告如下：

一、出售标的物情况

一标段：甘肃瑞嘉牧业有限公司荷斯坦成母牛批淘约 97 头。

二标段：甘肃农垦天牧乳业有限公司荷斯坦成母牛批淘约 206 头。

注：具体出售数量以牧场实际为准。

二、出售时间及地点

竞争性谈判会议将于 2026 年 6 月 27 日 14 点 30 分在甘肃瑞嘉牧业有限公司办公楼 1 楼会议室举行（甘肃省金昌市金川区双湾镇古城村）。

三、出售方式

本次出售采用竞争性谈判方式（多轮报价），划分为两个标段进行公开出售，各标段独立报价竞谈、独立成交，供应商可单标段参与，也可多标段参与。供应商一旦成交，必须根据出售方要求进行整体拉运，在拉运的过程中不能挑牛。

四、竞争性谈判保证金标准

一标段：荷斯坦成母牛批淘约 97 头，缴纳保证金 10 万元。

二标段：荷斯坦成母牛批淘约 206 头，缴纳保证金 10 万元。

五、供应商条件

（一）法律法规允许的法人、自然人及非法人组织均可报名。

（二）出售前，供应商须按竞谈保证金标准足额交纳保证金。项目竞谈前将冻结供应商缴纳的保证金，冻结期间不计利息。中标单位的竞谈保证金在结束后自动转为履约保证金。

（三）因不符合条件参加竞谈的，由供应商自行承担相应的法律责任。

六、竞谈须知

（一）公告期：即日起至 2026 年 6 月 26 日 18:00 截止。

（二）意向供应商应在公告期内通过自行踏勘或出售方提供的视频资料了解竞谈标的物相关情况，办理报名登记手续。经资格审查合格后，在 2026 年 6 月 26 日 18 时前，按规定交纳竞谈保证金到指定账户（以银行到账时间为准），供应商交款时须注明“淘汰牛竞谈保证金”，（若因注明不清造成无法辨别竞谈保证金是否到账或查询不到保证金到账信息的，后果由供应商负责）。竞谈保证金确认到账后，取得参与竞谈资格。逾期未办理报名登记手续、竞谈保证金未按规定时间到账的，视为放弃竞谈意向。竞谈结束后未能成交者，14 个工作日内保证金根据财务退还流程如数无息原渠道退还。

（三）供应商应在《淘汰牛购销合同》签订后，根据出售方要求进行拉运，出售方配合供应商做好牛只出售的相关检疫手续，

供应商需自行协调、办理转让标的物拉运所需相关手续，承担全部税费，并确保拉运工作安全顺利进行。同时承担运输途中一切风险。

（四）供应商及其拉运人员应遵守甘肃瑞嘉牧业有限公司和甘肃农垦天牧乳业有限公司有关规定和要求，不得私自进入非竞谈标的区域，不得私自动用任何非竞谈标的。

（五）竞谈标的物以现状转让和移交，意向供应商应充分了解竞谈标的现状及相关情况。意向供应商报名并交纳竞谈保证金即表明已完全了解并认可竞谈标的现状及相关情况，对竞谈标的物无异议，自愿接受竞谈标的物全部现状及瑕疵（包括但不限于已知或未知），自行承担一切法律责任和交易风险。竞谈标的物成交后，供应商不得以不了解转让标的物状况、转让标的物存在瑕疵或现场踏勘不清等理由，退还竞谈标的物或拒付成交价款。否则，视为违约，保证金视为违约金被扣除，同时承担因违约给牧场带来的经济损失。

七、收款账户信息

一标段收款单位：甘肃瑞嘉牧业有限公司；开户银行：兰州银行股份有限公司兴陇支行；账号：101472000642453。

二标段收款单位：甘肃农垦天牧乳业有限公司；开户银行：建行金昌泰安路支行；账号：62050161011800000253。

八、报名登记事宜

（一）报名登记时需提供的资料：1.企业参加竞谈时需提交

营业执照和法定代表人身份证原件及复印件；2.个人竞谈时需提交本人身份证原件及复印件；委托他人竞谈还需提交授权委托书及代理人身份证原件及复印件。

（二）报名登记联系方式：兰州庄园牧场股份有限公司（甘肃省兰州市城关区雁园路601号甘肃省商会大厦B座26楼），可将报名资料加盖公章后扫描成PDF格式进行线上报名，并承诺所提供的资料真实合法。资料接收邮箱：zygfcgxmbj@126.com

（三）报名登记费：

一标段：500元（收款单位：甘肃瑞嘉牧业有限公司；开户银行：兰州银行股份有限公司兴陇支行；账号：101472000642453）。

二标段：500元（甘肃农垦天牧乳业有限公司；开户银行：建行金昌泰安路支行；账号：62050161011800000253）。

报名登记费用不予退还，银行转账时与保证金分开操作。

九、发布公告的媒介

本次公告在《兰州庄园牧场股份有限公司官方网站》上发布。

十、本公告其他未尽事宜，与公告单位联系人咨询。

联系人：杨经理

联系电话：18894311146

兰州庄园牧场股份有限公司

2026年6月23日